## INDICE

| Prefacio  | 11    |
|---|-------|
| Primera Parte. ¿Qué es la Ingeniería de a Capacitación?                                   |       |
| Capitulo 1. Puesta en situación   | 19    |
| 1.1. Desafío al lector  | 19    |
| 1.2. El caso Rougier  | 20    |
| Capitulo 2. Ventajas y Limitaciones de un Enfoque Anticipador                             | 57    |
| 2.1. Conducir cuatro etapas paralelamente   | 59    |
| 2.2. Introduciendo un abordaje sistémico  | 62    |
| 2.3. Para proyectos de diferentes alcances  | 65    |
| Segunda Etapa. Las Etapas y las Herramientas para Elaborar un<br>Proyecto de Capacitación |       |
| 3.1. Comprender la situación y sus eventuales réditos                                     | 71    |
| Ficha – herramienta: situar la demanda  | 73    |
| 3.2. Identificar la misión del consultor  | 76    |
| Ficha – herramienta: Modo de empleo del análisis modular de sistemas                      | 78    |
| Ficha – herramienta: Modo de empleo del análisis estratégico                              | 81    |
| Ficha – herramienta: Preguntas para detectar la cultura de la empresa                     | 84    |
| Ficha – situación: Larga maduración de una demanda  | 87    |
| 3.3. Involucrar a los protagonistas   | 91    |
| 3.3.1. Una elección por realizar  | 92    |
| Ficha – método: Recomendaciones de un consultor externo                                   | 93    |
| Ficha – método: El consultor es interno   | 94    |
| 3.3.2.El posicionamiento del consultor  | 96    |
| Ficha – método: Tres enfoques para un diagnóstico   | 97    |
| 3.4. Definir la demanda   | 101   |
| Ficha – herramienta: Delimitar los aspectos de la situación                               | 103   |
| Ficha – herramienta: Clasificando las zonas oscuras                                       | 105   |
| Capitulo 4. Elaborar un Proyecto Realista   | 109   |
| 4.1. Concebir el sistema de acción  | 109   |
| Ficha – situación; Misión de la capacitación y proyectos empresarios                      | 111   |
| 4.2. Proponer un enfoque controlable por el cliente                                       | 114   |
| Ficha – método: Implicación de los protagonistas  | 115   |
| 4.3. Valorar los recursos de la empresa   | 117   |
| Ficha – herramienta: Analicemos los aspectos del problema                                 | 119   |
| Ficha – herramienta: S.O.S consultor  | 122   |
| Ficha – método: Inventarios y análisis de los recursos educativos                         | 125   |
| Ficha – herramienta: Cómo elegir una acción cuando los resultados no                      | 129   |
| son cuantificables  | 404   |
| Ficha – herramienta: Averigüemos el potencial educativo de una                            | 131   |
| situación profesional   | 400   |
| Ficha – herramienta: Descubramos los recursos educativos latentes                         | 139   |
| 4.4. Verificar las condiciones de éxito del proyecto                                      | 143   |
| Ficha – herramienta: Definamos las condiciones de éxito                                   | 144   |
| Ficha – herramienta: Verifiquemos la coherencia del proyecto                              | 146   |
| Capitulo 5. Garantizar la Implementación y el Seguimiento con los                         | 149   |
| Protagonistas  5.1. Implementar los mecanismos de acción                                  | 149   |
| ra, r. impiementalioa meganiamoa de acción  | 1 149 |

| Ficha – situación: Las transformaciones de u proyecto               | 150 |
|---|-----|
| 5.2. Ajustar el proyecto en el terreno                              | 154 |
| Ficha – método: Grupo responsable                                   | 155 |
| Ficha – herramienta: Controlemos la presencia de las condiciones de | 158 |
| éxito   |     |
| 5.3. Animar el grupo de conducción                                  | 161 |
| Ficha – método: Detección y tratamiento de las dificultades         | 162 |
| Ficha – herramienta: Animemos el grupo de seguimiento               | 163 |
| 5.4. Coordinar el proyecto  | 166 |
| Ficha – herramienta: Organicemos la implementación (PERT)           | 167 |
| Ficha – herramienta: ¿Quién hace que?                               | 169 |
| Ficha – herramienta: Garanticemos el seguimiento en el terreno      | 170 |
| Capitulo 6. Controlar los Resultados y Evaluar los Efectos          | 173 |
| 6.1. Integrar a la empresa lo que se ha aprendido                   | 173 |
| Ficha – situacional: El valor del diálogo en la evaluación          | 175 |
| 6.2. Medir las consecuencias del proyectos de capacitación          | 177 |
| Ficha – situación: Identifiquemos las etapas de una evaluación      | 179 |
| Ficha – herramienta: Posicionemos los resultados y los efectos      | 184 |
| 6.3. Facilitar el diálogo entre los protagonistas                   | 186 |
| Fichas – métodos: Confrontar las perspectivas de los protagonistas  | 188 |
| Ficha 1: Los temas consultados                                      | 189 |
| Ficha 2: La definición del campo                                    | 194 |
| Ficha 3: Obtención de información                                   | 195 |
| 6.4. Obtener beneficios de la información recogida                  | 197 |
| Ficha – herramienta: Detectemos la información adecuada para la     | 198 |
| empresa   |     |